

PERFORMANCE COMMERCIALE INTERNATIONALE



Optimisez votre approche commerciale !



Une formation et un accompagnement sur mesure pour les TPE et PME désireuses de se développer sur les marchés étrangers.

ESC
CLERMONT
GRADUATE SCHOOL
OF MANAGEMENT

En partenariat avec



CCI International
Auvergne

Financé par



Projet co-financé par l'Union européenne
Fonds européen de développement régional

Le Groupe
ESC Clermont,
en partenariat avec
CCI International
Auvergne,
est à l'initiative
de ce programme.

COÛT DU PROGRAMME

2 390 € HT

Programme financé
à hauteur de 80 %
par le Conseil régional
et l'Union européenne.

Programme proposé
jusqu'en décembre
2017.

ATTENTION
Places limitées

**Vous êtes dirigeant ou responsable
commercial de TPE ou PME auvergnate,
primo exportateur ou confirmé ?**

Performance Commerciale Internationale
vous propose son **programme...**

OBJECTIFS

- » Structurez votre démarche,
- » Développez ou optimisez votre approche commerciale en vue de pérenniser votre présence sur les marchés internationaux.

Les types d'actions proposées peuvent concerner : la stratégie export, le développement commercial export, la gestion de la commande, l'approche logistique, l'approche financière et la gestion des risques à l'international...

POINTS FORTS

- » Bénéficiez d'un **accompagnement sur mesure**,
- » Obtenez **des compétences indispensables** à votre développement international,
- » Ciblez deux marchés et testez **l'intérêt de vos produits ou services sur ces marchés.**

STRUCTURE DU PROGRAMME

Accompagnement

SUIVI

2 ½ journées d'accompagnement terrain par le conseiller CCI International Auvergne :

- » Validation de la stratégie export,
- » Identification et sélection de deux pays cibles pour l'entreprise.

TRADUCTION

Traduction, dans la langue des deux pays choisis, du support de communication de l'entreprise.

TESTS MARCHÉS

Réalisation de 2 tests marchés (première prospection commerciale) par des correspondants à l'étranger dans les pays cibles.

EXPERTISE

4 ½ journées d'accompagnement terrain par un consultant expert du développement international :

- » Définition du plan d'action,
- » Mise en œuvre stratégique et opérationnelle.

Formation

4 JOURNÉES DE FORMATION COLLECTIVE

• **2 jours de sensibilisation à l'international** pour acquérir une vision 360° d'une démarche commerciale export (approche marché, culturelle, logistique, financière, juridique...).

• **2 jours à la carte :**

- » Logistique export (1 jour),
- » Pitching (1 jour),
- » Interculturalité (1 jour).

ou

- » Préparation à un salon (2 jours),
- » Formation aux outils de veille sur Internet (2 jours),
- » Influence et lobbying (2 jours).



Les 3 derniers modules sont réalisés par l'ARDE dans le cadre du dispositif CLEVER Actions.

La formation peut être suivie à tout moment, avant ou pendant l'accompagnement.

POUR ALLER PLUS LOIN...»»

Bénéficiez de l'offre "Réflexe RH International" qui vous accompagnera dans la recherche de la solution RH la plus adaptée à votre développement international.



PERFORMANCE COMMERCIALE INTERNATIONALE

Optimisez votre approche commerciale !

CONTACTS



Groupe ESC Clermont - Mariella PAYSAL

T. 04 63 79 41 81 / P. 06 65 32 83 74

mariella.paysal@esc-clermont.fr

4 boulevard Trudaine - 63037 Clermont-Ferrand cedex 1

Votre conseiller CCI International T. 04 73 43 43 11

international@auvergne.cci.fr

148 boulevard Lavoisier - 63037 Clermont-Ferrand cedex 1